

# SERGIO BARTOLO MENDEZ

---

## RESUMEN PROFESIONAL

Profesional de ventas innovador, con 11 años de experiencia ofreciendo servicios automotrices y financieros a los clientes. Experto en prospectar, dirigir y aumentar las ventas. Facilidad para comprender las necesidades del cliente cuando se requieren servicios especiales.

---

## FORMACIÓN

Lic. en Derecho, Derecho, 2020 **UNIVER** - Cd Guzmán, JAL

---

- Excelentes habilidades para transmitir información precisa sobre promociones, programas y productos para clientes, proporcionando un servicio al cliente excepcional y fomentando la retención.
- Implementó de programas de integración de equipos a través del coaching.
- Muy eficaz y preciso al procesar transacciones de ventas.
- Experto en recomendar productos basándose en el buen entendimiento de las necesidades y preferencias de cada cliente.
- Habilidades de respuesta rápida y servicio dinámico para establecer relaciones con los clientes, mejorando los índices de retorno de los clientes.
- Proporcionó un nivel excepcional de servicio a cada cliente escuchando sus preocupaciones y respondiendo a sus preguntas.
- Habilidad demostrable alcanzando los objetivos de ventas mediante el uso de estrategias.
- Buena disposición para abordar cada problema con una mente fresca y con estrategias analíticas para resolver rápidamente las preocupaciones.

- 
- Análisis y asesoramiento de clientes
  - Profesional de ventas
  - Creación de estructuras de comparación de ventas
  - Estrategias de ventas
  - Creación de propuestas de ventas
  - Conocimientos de ventas estratégicas
  - Excelentes resultados de ventas
  - Informes de contactos y ventas

## HISTORIAL LABORAL

---

**Asesor de Ventas**, 10/2009 Hasta 05/2020

**Grupo Motormexa Colima SA DE CV** - Cd Guzmán, Zapotlán el Grande

## CONTACTO

**Teléfono:** 3411354935

**Correo electrónico:** mendezsergio980@gmail.com

---

## APTITUDES

- Técnicas de persuasión para aumentar las ventas
  - Experiencia con estrategias de ventas
-